

THE LEADING SYSTEM

PASO 2

GUÍA DE BODYFIESTAS®

LA METODOLOGÍA EFECTIVA Y DUPLICABLE





PASO 2

GUÍA DE BODYFIESTAS®

LA GUÍA DE BODYFIESTAS ES UN MANUAL DE EFECTIVIDAD COMPROBADA QUE TE EXPLICA PASO A PASO CÓMO LLEVAR UNA REUNIÓN DE OPORTUNIDAD BODYLOGIC DE MANERA SENCILLA, EFECTIVA Y DUPLICABLE.

TE RECOMENDAMOS DESARROLLAR TU NEGOCIO MEDIANTE ÉSTE MODELO.

PUEDES DUPLICARLO EN PRESENTACIONES UNO A UNO O CON VARIOS FAMILIARES Y AMIGOS EN LOS HOGARES, CAFETERÍAS, OFICINAS, GIMNASIOS O EN EVENTOS MÁS GRANDES O PEQUEÑOS.

I. ANTES DE TU REUNIÓN

1. LA BREVE INVITACIÓN DE 2 MINUTOS

EJEMPLO (PARA UNA OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS)

"HOLA (JUAN), ¿CÓMO ESTAS?... MI AMIGO (FRANCISCO) ME PRESENTÓ UNA GRAN OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS Y COMO ERES UNA PERSONA EMPRENDEDORA ME ACORDÉ DE TÍ. ME GUSTARÍA SABER SI PODRÍAS APOYARME CON EL LANZAMIENTO OFICIAL DE MI NEGOCIO EL DÍA MIÉRCOLES A LAS 6 PM O EL SÁBADO A LAS 10 AM. ¿CREEES QUE PUEDES?"

LA RAZÓN POR LA CUAL INVITAS EL NUEVO PROSPECTO ES EXACTAMENTE SEGÚN EL CAMPO DONDE LO HABIAS COLOCADO EN TU GUÍA DE REFERIDOS (PASO 1).

EN ESTA FASE EL ÚNICO OBJETIVO ES LLAMAR LA ATENCIÓN DE JUAN E INVITARLO A LA BODYFIESTA; CUANTO MÁS HABLAS Y MÁS DETALLES DÁS EN ESTA FASE MENOS ÉXITO TENDRÁS.

2. LA CONFIRMACIÓN (4 A 2 HORAS ANTES DE LA REUNIÓN)

HOLA (JUAN), TE HABLA MARÍA, TE ESTOY MARCANDO POR MOTIVO DE LA REUNIÓN QUE TENEMOS CON (FRANCISCO) EN MI CASA HOY EN LA TARDE A LAS 6 PM; SERÁ DENTRO DE APROXIMADAMENTE 4 HORAS. ¿QUIERES QUE YO PASE POR TÍ, O NOS VEMOS EN MI CASA UNOS 15 MINUTOS ANTES DE LAS 6?"

3. PREPARACIÓN DE LA REUNIÓN

LOS 30 MINUTOS ANTES DE CADA REUNIÓN ES EL MOMENTO MÁS DETERMINANTE DE TODA LA REUNIÓN. BUSCA SIEMPRE ESTAR PRESENTE CON TU AFILIADO PARA REPASAR LOS MATERIALES NECESARIOS LOS CUALES USTEDES YA HABÍAN COORDINADO DESDE EL DÍA ANTERIOR Y VERÁS QUE TU REUNIÓN SERÁ MAS EFECTIVA.

ASEGÚRATE DE CUMPLIR CON LOS SIGUIENTES ELEMENTOS DURANTE ESTOS 30 MINUTOS PRÉVIOS Y NOTARÁS LOS RESULTADOS:

- EJEMPLARES DE LA PRESENTACIÓN NUEVO PANORAMA SERVILLETA PARA CADA INVITADO
- EJEMPLARES DE LA GUÍA DE REFERIDOS PARA CADA INVITADO
- PREPARAR LA RIFA Y RESERVAR 3 PRODUCTOS DISTINTOS Y MATERIALES PARA LOS PREMIOS. (NO DÉS MÁS DE 3)
- PREPARAR 2 DEGUSTACIONES; UNA PARA EL INICIO Y OTRA PARA EL FINAL DE LA REUNIÓN
- REVISAR EL VIDEO DE OPORTUNIDAD Y LA PRESENTACIÓN NUEVO PANORAMA
- ASIGNAR LAS INTERVENCIONES DE CADA PERSONA EN LA PRESENTACIÓN ACORDE A LA SIGUIENTE TABLA

II. DURANTE TU REUNIÓN

DURACIÓN MÁXIMA RECOMENDADA: 1 HORA Y 30 MINUTOS

ACTIVIDAD	DURACIÓN	¿POR QUIÉN?
A. SE ENTREGA LA PRIMERA DEGUSTACIÓN CON MÚSICA ALEGRE DE FONDO.	-	
B. DAR LA BIENVENIDA Y PRESENTAR A LOS INVITADOS.	2 MIN.	
C. REPRODUCIR EL VIDEO DE LA EMPRESA/OPORTUNIDAD.	5 MIN.	
D. TESTIMONIO DE PRODUCTOS.	2 MIN.	
E. TESTIMONIO DE LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIOS BODYLOGIC.	3 MIN.	
F. BIENVENIDA Y EDIFICACIÓN AL PRESENTADOR.	1 MIN.	
G. PRESENTACIÓN NUEVO PANORAMA.	20 MIN.	
H. SESIÓN PARA LLENAR LA GUÍA DE REFERIDOS EN PEQUEÑOS GRUPOS.	10 MIN.	
I. MANEJO DE LA RIFA DE LOS 3 PRODUCTOS PARA LOS NUEVOS INVITADOS.	5 MIN.	
J. ENTREGA DE 3 MATERIALES COMO PREMIOS DE LA GUÍA DE REFERIDOS.	5 MIN.	
K. AGRADECIMIENTO Y DESPEDIDA.	2 MIN.	
L. SE ENTREGA LA SEGUNDA DEGUSTACIÓN CON MÚSICA ALEGRE DE FONDO.	-	

RECOMENDACIONES IMPORTANTES

- ORGANIZA EL AMBIENTE DE MANERA CÓMODA.
- COLOCA LAS SILLAS SEGÚN LA CANTIDAD DE ASISTENTES.
- NUNCA HABLES DE RELIGIÓN, DE POLÍTICA, DE FÚTBOL; Y NUNCA HAGAS COMENTARIOS DESPECTIVOS.
- CONOCE PREVIAMENTE A TUS INVITADOS PARA ENTENDER SUS NECESIDADES PERSONALES.
- MANTÉN TU REUNIÓN SENCILLA Y DIVERTIDA; SE TRATA DE UNA BODYFIESTA DE NEGOCIOS.
- FAVOR DE NO PREPARAR COMIDA; UTILIZA SÓLO PRODUCTOS BODYLOGIC PARA LA DEGUSTACIÓN.
- CUANTAS MÁS PERSONAS DISTINTAS TOMEN LA PALABRA EN TU REUNIÓN, ÉSTA SERÁ MÁS DIVERTIDA Y EFECTIVA.

III. DESPUÉS DE TU REUNIÓN

UN SEGUIMIENTO EFECTIVO ES LA CLAVE PARA EL ÉXITO EN LA DUPLICACIÓN DE TU NEGOCIO. ÉSTE ES EL MOMENTO MÁS CRUCIAL EN TODA LA VIDA DEL NUEVO DISTRIBUIDOR; POR LO TANTO GRAN PARTE DE SU ÉXITO ES DIRECTAMENTE PROPORCIONAL A TU **DISCIPLINA Y COMPROMISO** CON LAS SIGUIENTES ACTIVIDADES CRÍTICAS.

EL SEGUIMIENTO EN 48 HORAS CON CADA INVITADO NUEVO

- EL ANFITRIÓN AGRADECE A CADA INVITADO POR SU PRESENCIA.
- COORDINAR LAS 3 BODYFIESTAS DE LANZAMIENTO CON CADA INVITADO INTERESADO.

EL SEGUIMIENTO EN 48 HORAS CON EL ANFITRIÓN

- FELICÍTALE Y AGRADECELE POR REALIZAR SU BODYFIESTA DE LANZAMIENTO.
- SI ACASO JUZGAS NECESARIO DAR ALGUNA RETROALIMENTACIÓN APLICA SIEMPRE EL 2-1-2: SIGNIFICA MENCIONAR 2 TEMAS POSITIVOS DE LA REUNIÓN, 1 PARA MEJORAR Y 2 POSITIVOS AL TERMINAR TUS COMENTARIOS.
- REPASA DETENIDAMENTE CADA PASO DE LA GUÍA DE COACHING.
- PLANIFICA LAS PRÓXIMAS BODYFIESTAS SACADAS DE LA BODYFIESTA.

Distribuidores Independientes
Autorizados